

उपयोगकर्ता पुस्तिका



CDMS

(कस्टमर डीलर मॅनेजमेंट सिस्टम)

दस्तऐवजाचा हेतू:

हे दस्तऐवज विक्री व्यवस्थापक ॲपचा कसा वापर करायचा याबद्दल माहिती प्रदान करते.

विक्री व्यवस्थापक

विक्री व्यवस्थापक ॲप खालील प्रक्रिया स्वयंचलित करण्यासाठी एक मंच प्रदान करते-

1. आघाडी व्यवस्थापक	2. उप अनुसरण	3. पुनरावलोकन लक्ष्य
4. विक्री व्यवस्थापन	5. चलन	6. स्टॉक हस्तांतरण

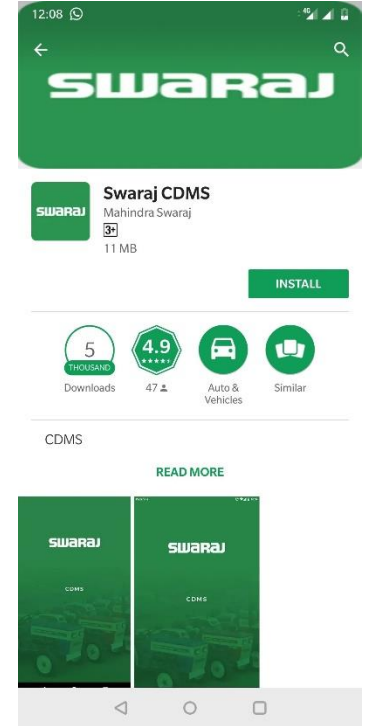
अनुप्रयोग(ॲप)स्थापित करण्यासाठी पूर्व-आवश्यकता:

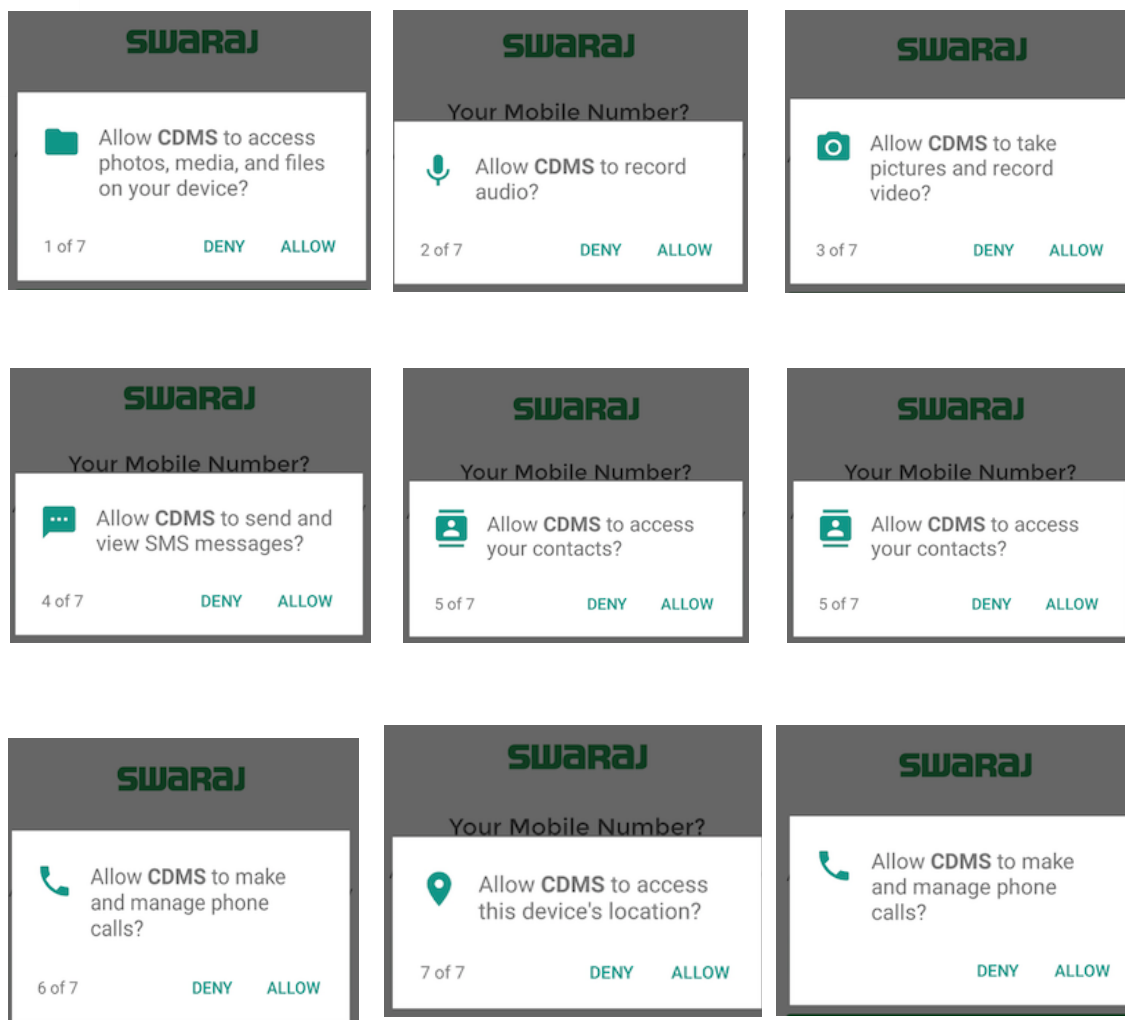
ॲड्रॉइड ची ४.४ किंवा त्या वरील आवृत्ती

ॲप कसा प्रतिष्ठापीत(इन्स्टॉल) करावा?



१. ॲप फॉर्म प्ले स्टोर मधून डाउनलोड करा.
२. खालील सर्व सात पर्यायांना परवानगी द्या:
३. मास्टर्स लोड करताना ॲपला व्यत्यय आणत नसल्यास ॲपला स्वतः बंद करणे
४. खालील सर्व सात पर्यायांना परवानगी द्या:

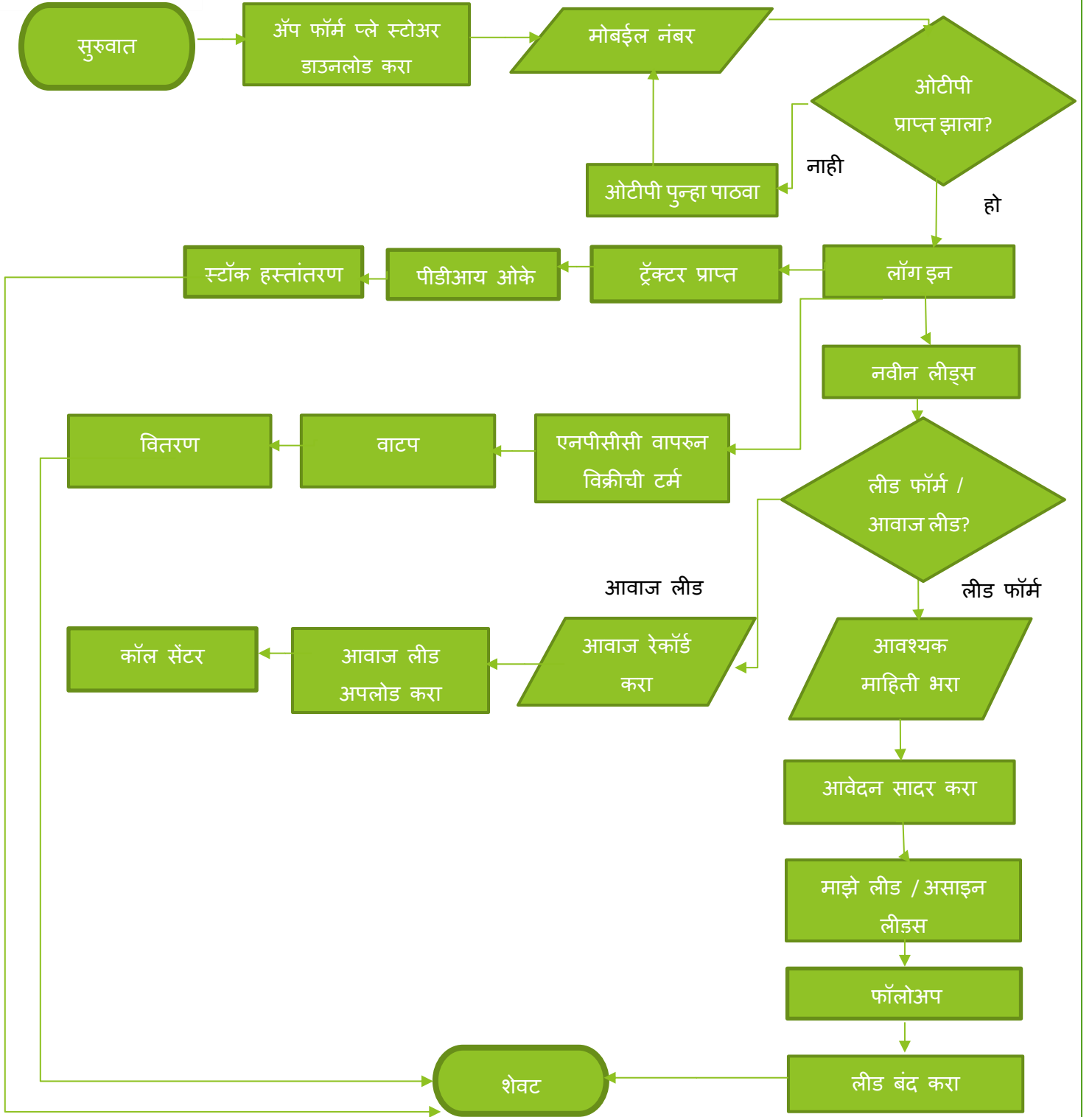


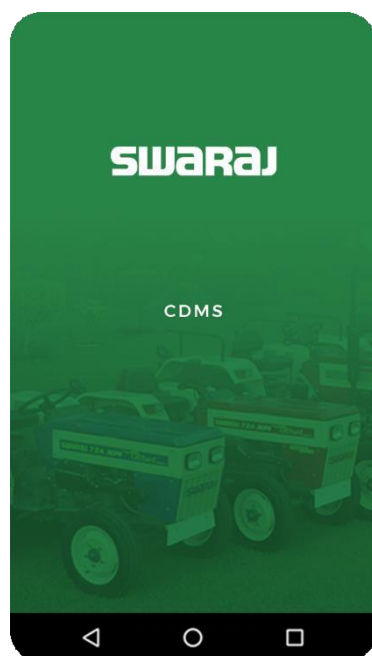


- लॉग इन पेजवर पुनर्निर्देशित केले जाते.
- अॅप स्थापित करताना पूर्वी काही प्रवेश हक्क नाकारले असल्यास, सेटिंग्जमध्ये ते बदलले जाऊ शकते.

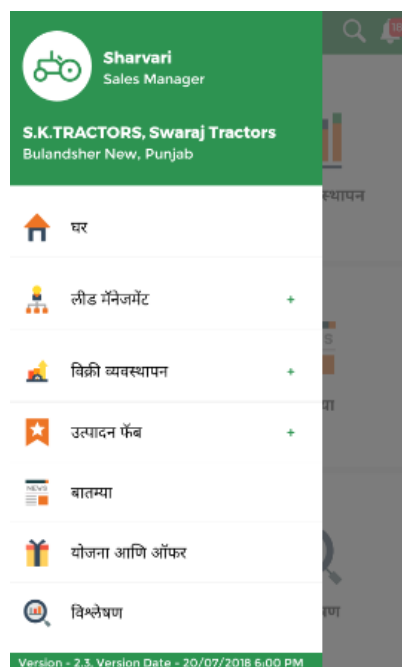


विक्री व्यवस्थापक प्रोसेस फ्लो

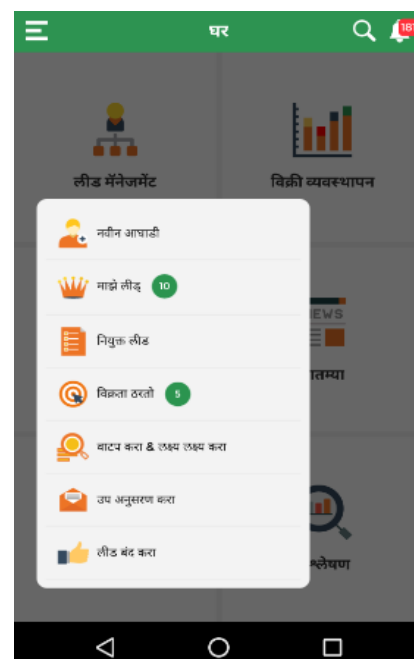




१. मुख्यपृष्ठ स्क्रीन



२. डैशबोर्ड



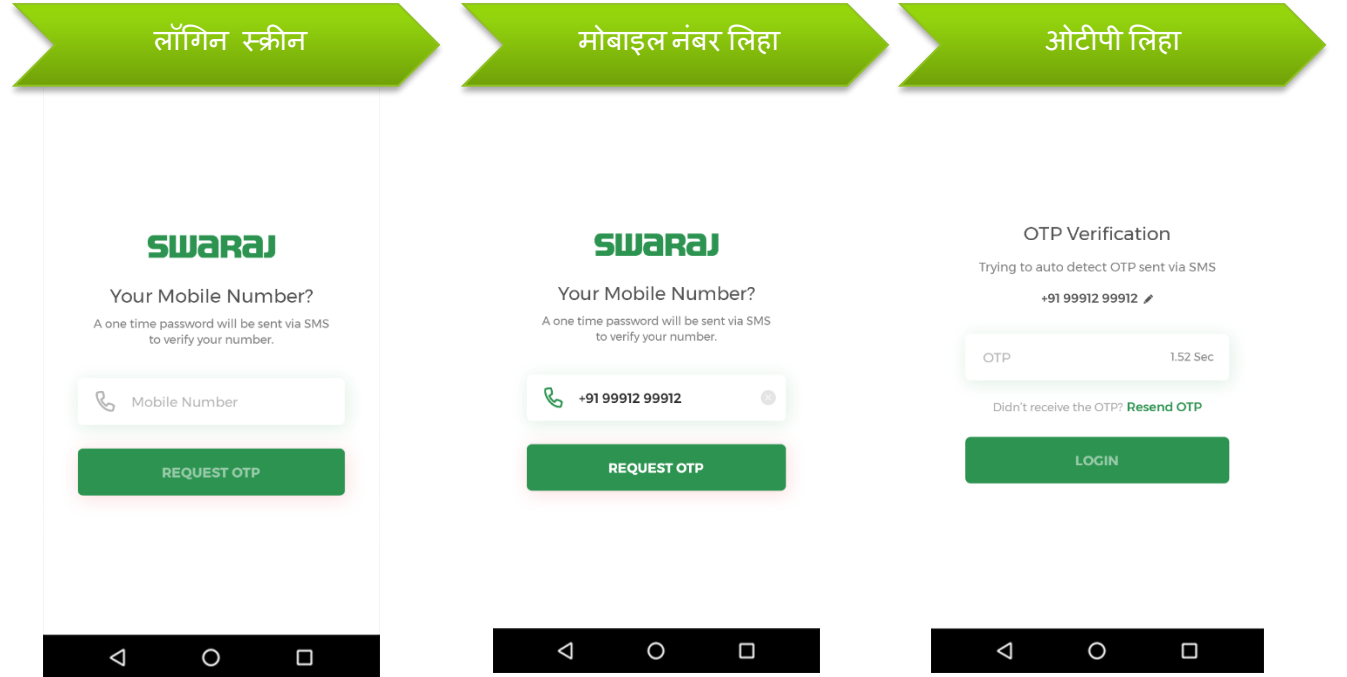
३. मेनू

लॉग इन

विक्रेता (डीलर) लॉग इन आय-डी तयार करेल.

- पूर्व-नोंदणीकृत मोबाईल क्रमांकाचा उपयोग करून विक्री व्यवस्थापक लॉन्च होईल.
- नंबर प्रविष्ट केल्यानंतर / लॉग इन झाल्यानंतर, ओटीपी एसएमएसद्वारे प्राप्त होईल आणि तो ॲपला ला आपोआप पाठविला जाईल. विक्री व्यवस्थापक स्वतः हि ओटीपी प्रविष्ट करू शकतो.
- विनंती करण्यात आल्या नंतर दोन मिनिटांच्या आत ओटीपी प्रविष्ट करणे आवश्यक आहे.
- जर विक्री व्यवस्थापक ओटीपी प्राप्त केलेला नसेल, तर तो ओटीपी एसएमएसद्वारे ओटीपी पाठविण्यासाठी विनंती करू शकतो, आणि ओटीपी त्याच मोबाइल क्रमांकावर पुन्हा पाठविला जाईल.
- ओटीपी तपासणीनंतर (सिंगल-टाइम सत्यापन), सेल्समन ॲप ॲक्सेस करू शकतो.
- एकदा ओटीपीची पडताळणी झाल्यास, विक्री व्यवस्थापक या ॲप्लिकेशनचा उपयोग करता येईल.
- वापरकर्ता खालील भाषांमधून आपल्या पसंतीची भाषा निवडू शकतो.

इंग्रजी	बंगाली	गुजराती	हिंदी	कन्नड
मल्याळम	मराठी	पंजाबी	तामिळ	तेलुगू



ओटीपी पुन्हा पाठवा (मिळाला नसेल तर)

ओटीपी सत्यापन

मास्टर्स आणि डेटा लोड करीत आहे

OTP Verification

Trying to auto detect OTP sent via SMS

+91 99912 99912 ✎

OTP 1.52 Sec

Didn't receive the OTP? [Resend OTP](#)

LOGIN

OTP Successfully Sent

OTP Verification

Trying to auto detect OTP sent via SMS

+91 99912 99912 ✎

661394 1.52 Sec

Didn't receive the OTP? [Resend OTP](#)

LOGIN

OTP Successfully Sent

OTP Verification

Trying to auto detect OTP sent via SMS

9096624930 ✎

242409 01:30 sec

Loading masters....

LOGIN

- लॉग इनच्या वेळी, विक्रेता संबंधित सर्व मास्टर्स आणि व्यवहार डेटा लोड होईल.
- क्रिया पूर्ण केल्यानंतर, ॲप बंद करण्यापूर्वी डेटा समक्रमित(Sync) करा.

मेनू

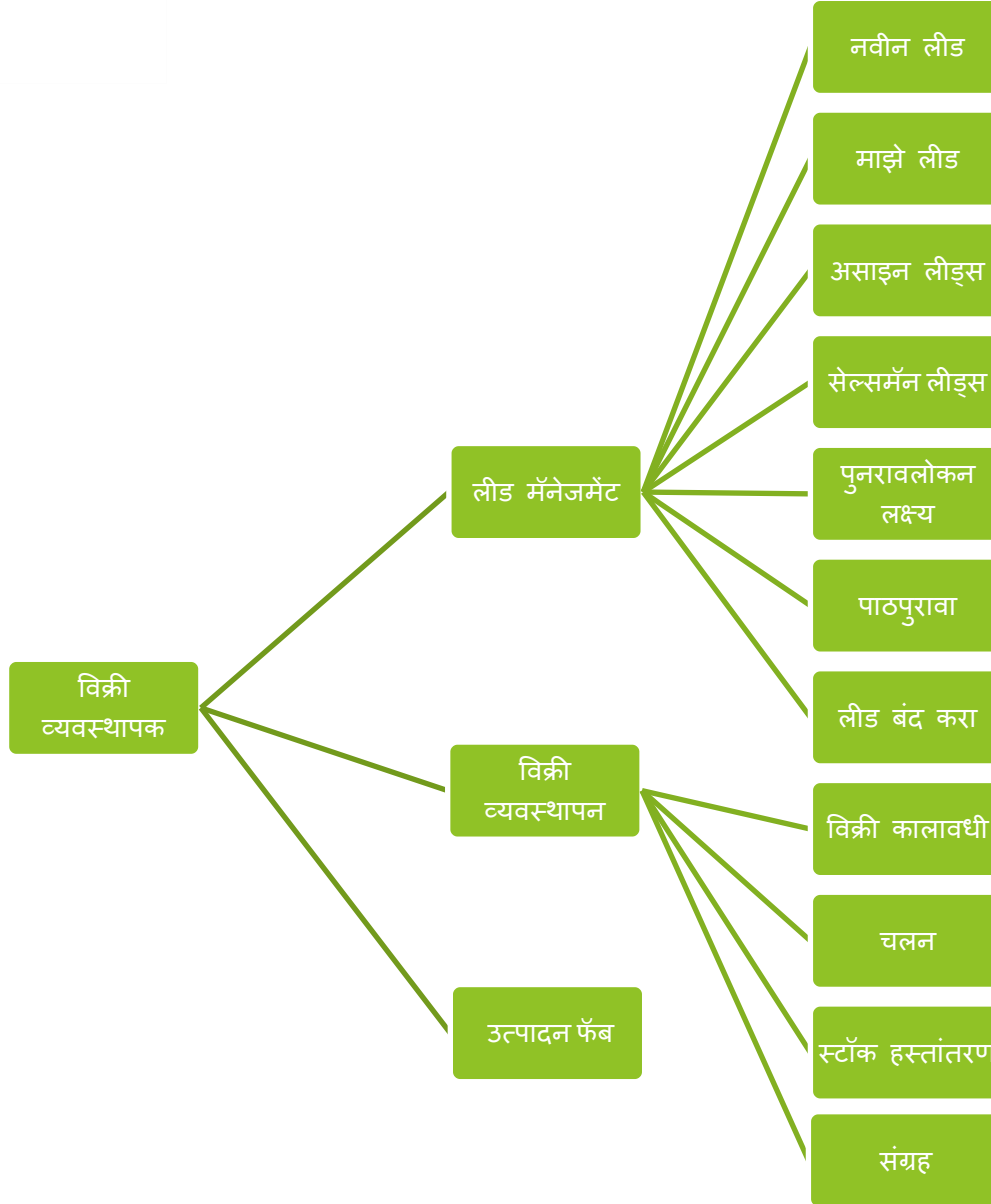
जेव्हा विक्री व्यवस्थापक यशस्वीरित्या लॉग इन करतो तेव्हा मुख्य पृष्ठ त्यांना प्रदर्शित केले जाते, ज्यात खालील वैशिष्ट्ये असतात:

आघाडी(लीड) व्यवस्थापन:

आघाडी(लीड) मॅनेजमेंट विक्री व्यवस्थापक ला लीड तयार करण्याची परवानगी देईल.

लीड व्यवस्थापनात खालील टॅब असतील:

- **नवीन लीड:** नवीन लीड विक्री व्यवस्थापक ला लीड तयार करण्याची परवानगी देईल.
- **माझे लीड्स:** एनपीसीसी निर्मितीदरम्यान प्रविष्ट केलेल्या ग्राहकांचे तपशील येथे दिसू शकतात
- **नियुक्त लीड्स:** नियुक्त लीड्स येथे दिसू शकतात.
- **विक्रेता लीड्स:** सेल्समन द्वारे तयार लीड्स (एनपीसीसी) येथे दिसू शकतात.
- **वाटप करा आणि पुनरावलोकन लक्ष्य:** विक्री व्यवस्थापक मासिक विक्री लक्ष्य पाहू शकेल आणि तेच पुनरावलोकन लक्ष्यामध्ये दिसू शकतात
- **उप अनुसरण (पाठपुरावा):** ज्याला उप-अनुसरण करण्याची(फॉलो-अप) आवश्यकता आहे त्या लीड्स विक्रेता पाहू शकतो.
- **लीड बंद:** हा पर्याय वापरून, विक्री व्यवस्थापक आघाडी बंद करण्यास सक्षम असेल.



नवीन लीड्स

विक्री व्यवस्थापक दोन मार्गांनी नवीन आघाडी तयार करू शकतो-

- आघाडी(लीड) फॉर्म
- आवाज लीड

लीड फॉर्ममध्ये किंवा आवाज लीडद्वारे ग्राहकाचा तपशील भरून विक्री व्यवस्थापक नवीन लीड तयार करू शकतो.

लीड फॉर्म

विक्री व्यवस्थापक ग्राहकांची माहिती घेऊन लीड फॉर्म भरेल.

नवीन लीड फॉर्म तयार करण्याची पद्धत -

1. लीड मॅनेजमेंट वर क्लिक करा -> नवीन लीड वर क्लिक करा -> लीड फॉर्मवर क्लिक करा
2. सर्व आवश्यक फील्ड आणि माहिती भरा -> पुढे बटणावर क्लिक करा -> स्क्रीन वरील होय बटण क्लिक करा

← नवीन आघाडी	← नवीन आघाडी
ग्राहक तपशील	ग्राहक तपशील
ट्रॅक्टर तपशील	ट्रॅक्टर तपशील
स्वारज मॉडेल SWARAJ-724XM	Please Select Your Language English
चौकटी तारीख २८-०९-२०१८	पता p1/456kumar paradise
अपडेट क्लिक तारीख 31-10-2018	राज्य Punjab
फॉलोअपची तारीख 29-09-2018	जिल्हा Amritsar
वेलचमन / कनिष्ठ एजेंट Sharvari	गृहस्थीक Baba Bakala
विक्री पद्धत Private Finance	गाव Athwal
सबमिट करा	पुढे

आवाज लीड

हा आवाज रेकॉर्डिंग पर्याय आहे, जिथे विक्रेता रेकॉर्डिंगद्वारे ग्राहकांची माहिती घेऊ शकतात (रेकॉर्डिंगचा उद्देश सेल्समन च्या वेळेची बचत करणे होय)

नवीन आवाज लीड तयार करण्याचे पद्धत -

1. लीड मॅनेजमेंट वर क्लिक करा -> नवीन लीड वर क्लिक करा -> आवाज लीड वर क्लिक करा
2. प्रारंभ वर क्लिक करा
3. थांबवा वर क्लिक करा आणि अपलोड वर क्लिक करा

--	--	--

माझे लीड्स

विक्री व्यवस्थापक ने तयार केलेले सर्व लीड्स माझ्या लीड्स मध्ये दिसतील.

माझे लीड्स पाहण्याची पद्धत:

- लीड मॅनेजमेंट वर क्लिक करा
- माझे लीड्स वर क्लिक करा

माझे लीड्स मध्ये खालील फील्ड दाखवले आहेत -

- **कॅलेंडर:** दोन तारखांमधील लीड पाहण्यासाठी 'पासून' आणि 'ते' वर क्लिक करा.
- **हॉट+:** कॉल सेंटरद्वारे दिलेले लीड पाहण्यासाठी हॉट+ वर क्लिक करा
- **हॉट:** (०-३०) दिवसांच्या दरम्यान वितरणाची तारीख पाहण्यासाठी हॉट वर क्लिक करा
- **वॉर्म:** (३१-६०) दिवसांच्या दरम्यान वितरणाची तारीख पाहण्यासाठी वॉर्म वर क्लिक करा
- **कोल्ड:** (> ६०) दिवसांमध्ये वितरणाची तारीख पाहण्यासाठी कोल्ड वर क्लिक करा
- **एकूण:** हॉट+, हॉट, वॉर्म, आणि कोल्ड ची सर्व लीड्स एकूण पाहण्यासाठी एकूण क्लिक करा

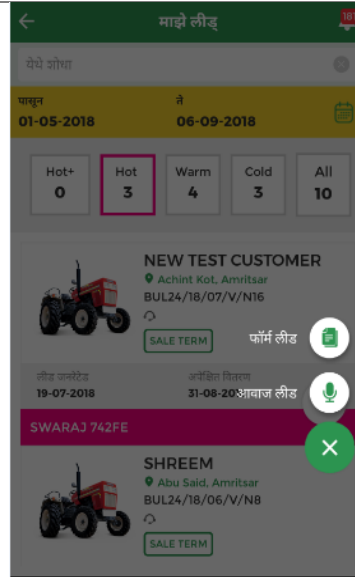
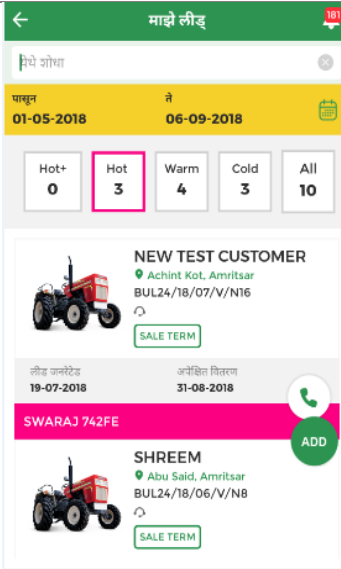
डिलीव्हरीच्या अपेक्षित तारखेनुसार, आघाडी स्वयंचलितपणे हॉट+/ हॉट/ कोल्ड मध्ये रूपांतरीत केली जाते.

विक्री व्यवस्थापक माझे लीड टॅब मधून देखील नवीन लीड तयार करू शकतो.

विक्री व्यवस्थापक माझे लीड टॅब मधून देखील नवीन लीड तयार करू शकतो.

माझे लीड्सद्वारे नवीन लीड तयार करण्याची पद्धत:

1. लीड मॅनेजमेंट वर क्लिक करा -> माझे लीड्स वर क्लिक करा
2. स्क्रीनवर उपलब्ध ऍड(Add) बटणावर क्लिक करा



नियुक्त लीड्स

विक्री व्यवस्थापक नियुक्त लीड्स पाहू शकतो.

नियुक्त लीड्स पाहण्याची पद्धत:

- लीड मॅनेजमेंट वर क्लिक करा
- नियुक्त लीड्स वर क्लिक करा

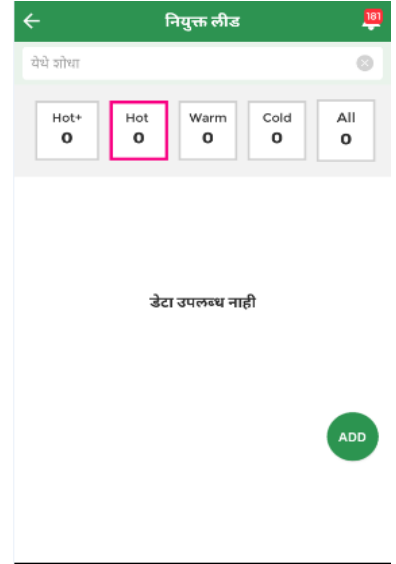
नियुक्त लीड्स मध्ये खालील फील्ड प्रदर्शित केले आहेत -

- **हॉट+:** कॉल सेंटरद्वारे दिलेले लीड पाहण्यासाठी हॉट+ वर क्लिक करा
- **हॉट:** (०-३०) दिवसांच्या दरम्यान वितरणाची तारीख पाहण्यासाठी हॉट वर क्लिक करा
- **वॉर्म:** (३१-६०) दिवसांच्या दरम्यान वितरणाची तारीख पाहण्यासाठी वॉर्म वर क्लिक करा
- **कोल्ड:** (> ६०) दिवसांमध्ये वितरणाची तारीख पाहण्यासाठी कोल्ड वर क्लिक करा
- **एकूण:** हॉट+, हॉट, वॉर्म, आणि कोल्ड ची सर्व लीड्स एकूण पाहण्यासाठी एकूण क्लिक करा.

डिलीव्हरीच्या अपेक्षित तारखेनुसार, लीड स्वयंचलितपणे हॉट+/ हॉट/ कोल्ड मध्ये रूपांतरीत केली जाते. विक्री व्यवस्थापक नियुक्त (असाइन) लीड्स टॅब मधून देखील नवीन लीड तयार करू शकतो..

नियुक्त लीड्स मधून नवीन लीड तयार करण्याची पद्धत -

- लीड मॅनेजमेंट वर क्लिक करा
- नियुक्त लीड्स वर क्लिक करा
- स्क्रीनवर उपलब्ध ऍड(Add) बटणावर क्लिक करा



विक्रेता लीड्स

विक्रेता लीड्स पाहण्यासाठी खालील चरणांचे अनुसरण करा -

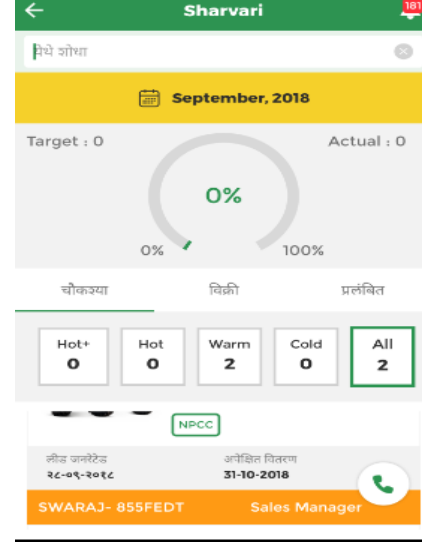
1. लीड मॅनेजमेंट वर क्लिक करा

नंतर विक्रेता लीड्स वर क्लिक करा



सर्व विक्रीकर्ते पहा

2. तपशील पाहण्यासाठी विक्रेत्याच्या नावावर क्लिक करा



डिलीव्हरीच्या अपेक्षित तारखेनुसार, लीड स्वयंचलितपणे हॉट+/ हॉट/ कोल्ड मध्ये रूपांतरीत केली जाते.

विक्रीची तारीख देऊन लीड चा शोध घेऊ शकतात.

सेल्समॅनमध्ये खालील फील्ड दर्शविल्या जातात

- ग्राहकाचे नाव
- पत्ता
- विक्रेता नाव
- वितरण स्थिती
- लीड व्युत्पन्न
- अपेक्षित वितरण

वाटप करा आणि पुनरावलोकन लक्ष्य

लक्ष्य पुनरावलोकनामध्ये तपशीलवार माहिती दिली गेली आहे

- विक्रीदाराचे नाव
- पत्ता
- विक्रेता आणि विक्री वितरण
- हॉट चौकशी लक्ष्य
- उघड हॉट चौकशी

Assign & Review Targets

September, 2018

विक्रेता शोध

SHARVARI

test Village , NA

वितरण लक्ष्य	0
हॉट चौकशी लक्ष्य	0
हॉट चौकशी उघडत आहे	0

Assign

VIKRAM-TEST

NagarNamNamNam, NA

वितरण लक्ष्य	0
हॉट चौकशी लक्ष्य	0
हॉट चौकशी उघडत आहे	1

Assign

Assign Target

181

SHARVARI

test Village , NA

हॉट चौकशी उघडत आहे	0	हॉट चौकशी लक्ष्य	0
--------------------	---	------------------	---

वितरण लक्ष्य

0

महिना, वर्ष

September, 2018

रद्द करा वाटप करा

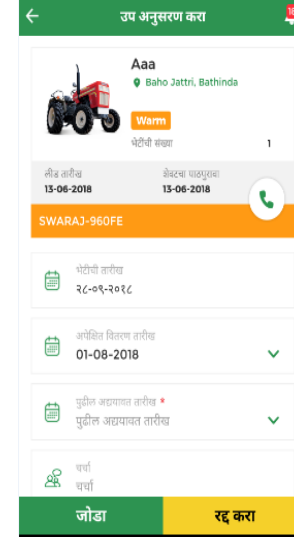
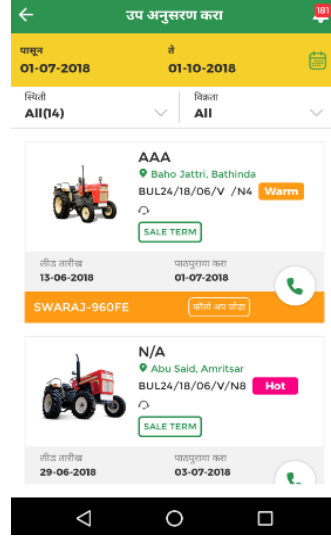
उप अनुसरण (पाठपुरावा)

लीड च्या विक्रीसाठी विक्री व्यवस्थापक फॉलो-अप जोडण्यासाठी सक्षम असेल

पाठपुरावा पाहण्याची पद्धत -

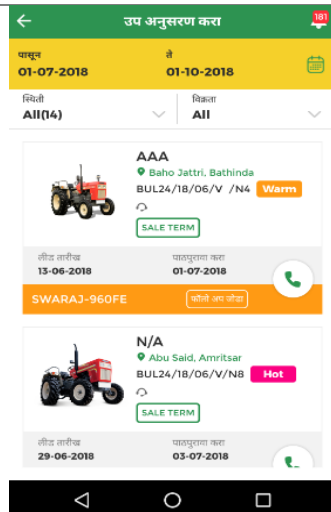
लीड मॅनेजमेंट वर क्लिक करा

उप-अनुसरण वर क्लिक करा



उप अनुसरण इतिहास

संभाषणाचे तपशील जोडण्यासाठी प्रत्येक फॉलो-अप तारीख सह एक मजकूर फील्ड प्रदान केला जाईल.



बंद लीड्स

विक्री व्यवस्थापक आघाडी बंद करू शकतात.

पुढील प्रकरणात विक्री व्यवस्थापक लीड बंद करू शकतात:

- ग्राहकाने इतर विक्रेत्याकडून वस्तू विकत घेतली असेल तर.
- त्याने दुसऱ्या कंपनीकडून आणि इतर कारणास्तव आधीच विकलेला ट्रॅक्टर विकत घेतला असेल तर.
- विक्रेत्यास नियुक्त लीड बंद करण्याचे अधिकार आहे विक्री व्यवस्थापक आहेत.

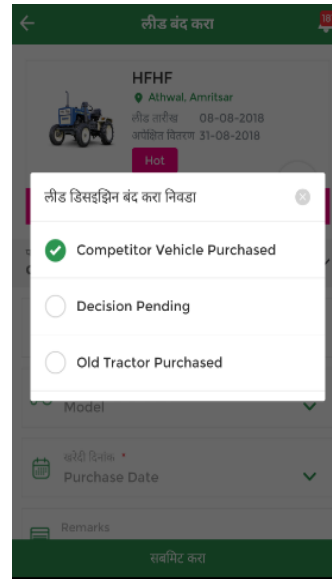
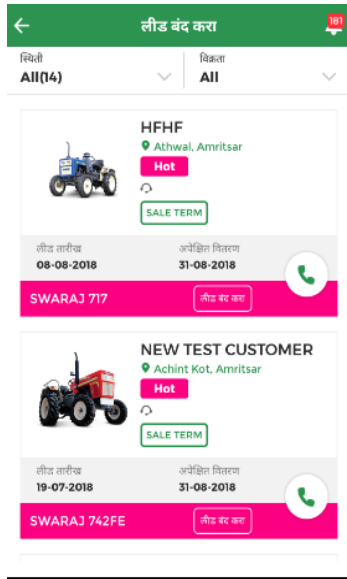
बंद लीड्सवर क्लिक करून तपशीलवार दृश्य उघडेल, ज्यामध्ये खालील तपशील असतील:

- ग्राहकाचे नाव*
- गाव*
- मॉडेल*
- लीड तारीख
- अपेक्षित वितरण
- परिणाम ड्रॉप-डाउनमध्ये खालील पर्याय असतील:
 - प्रतिस्पर्धी वाहन खरेदी केले
 - निर्णय प्रलंबित
 - जुना ट्रॅक्टर खरेदी केला

बंद झालेले लीड पाहण्याची पद्धत:-

लीड मॅनेजमेंट वर क्लिक करा

बंद लीड वर क्लिक करा



विक्री अटी (टर्म)

एनपीसीसी वापरून विक्री टर्म तयार करा

नाम, गाव, मोबाईल नंबर, इत्यादीद्वारे एनपीसीसी शोधण्यासाठी स्मार्ट शोध वापरता येतो.

- विक्रीची टर्म तयार करण्यासाठी खालील चरणांचे अनुसरण करा:
- स्क्रीनवर उपलब्ध ऍड(Add) बटणावर क्लिक करा
- एनपीसीसी क्लिक करा
- एनपीसीसी (येथे विक्रय व्यवस्थापक, विक्री माणूस आणि आरसीएनएम यांनी तयार केलेले एनपीसीसी दिसतात)

विक्री टर्म पृष्ठाकडे खालील टॅब असेल, खालील टॅबमध्ये सर्व आवश्यक फील्ड भरा:

सामान्य (टॅबमध्ये ग्राहकाचे सर्वसाधारण तपशील असतील) ट्रॅक्टर (ट्रॅक्टर टॅबमध्ये नवीन आणि एक्सचेंज ट्रॅक्टर तपशील असतील)

अॅक्सेसरीज (येथे उपकरणे फॉर्म जोडा)

भरणा (देयक तपशील जोडा)

विक्रीची टर्म तयार करण्यासाठी पुढे बटन क्लिक करा.

वाटप

ट्रॅक्टर ऑलॉटमेंट तयार करण्यासाठी खालील चरणांचे अनुसरण करा:

- क्यूआर कोड स्कॅन करा किंवा चेसिस नंबर प्रविष्ट करा
- चेसिस नंबर चा सत्यापन चरण स्कॅन करा किंवा चेसिस नंबर प्रविष्ट करा.
- चेसिस नंबर, मॉडेल नंबर, सिरीयल नंबर, रंग दिसेल
- संस्थापक नाव - सूचीमधून निवडा
- ट्रॅक्टरची प्रतिमा जोडा – एका पेक्षा अधिक प्रतिमा जोडल्या जाऊ शकतात.
- एका पेक्षा ट्रॅक्टर रद्द करण्याचा आणि नवीन ट्रॅक्टर वाटप करण्याचा पर्याय.

ट्रॅक्टर निवड


चेसिस नंबर
Enter Chassis Number

किंवा



डिलिव्हरी

- 'लीड चलन' लीड असलेल्या स्थितीवर क्लिक करा.
- वापरकर्ता दोन प्रकारचा चलन तयार करू शकतो:
 - प्रोफेर्मा चलन (बदल करता येण्यासारखा)
 - चलन (बदल करता न येण्यासारखा)
- सर्व आवश्यक तपशील भरा आणि चलन तयार करण्यासाठी " चलन निर्माण" वर क्लिक करा.
- खालील पर्यायांसाठी "प्रिंट बटण" वर क्लिक करा:
 - ई - मेल पाठवा
 - पीडीएफ जतन करा

चलन

ट्रॅक्टर चलन आणि स्टॉक ट्रान्सफर इनव्हॉइस येथे प्रदर्शित होतील:

विक्री व्यवस्थापक प्रलंबित किंवा तयार पावती निवडू शकतो.

←

चलन

181

पासून

01-06-2018

ते

28-09-2018

📅

विक्री

स्टॉक ट्रान्सफर

प्रकार निवडा

Generated

✓



BUL24/18/06/V /N1

SHARVARI

Abu Said, Amritsar

चलन : BUL24/18/06/V /T11

Invoice

आधार क्रमांक 1235567

वितरण तारीख

11-06-2018

डीलर तारीख

11-06-2018



BUL24/18/06/V /N7

LEKHAA

Babowal, Amritsar

चलन : BUL24/18/06/V/T12

Invoice

आधार क्रमांक N/A

←

चलन

181

पासून

01-06-2018

ते

28-09-2018

📅

विक्री

स्टॉक ट्रान्सफर

प्रकार निवडा

Pending

✓



S.K.TRACTORS

BULANDSHAHR

डीलर कोड: BUL24/18/09/A/SR11

डिलिव्हरी क्रमांक : BUL24/18/09/A/SR11

वितरण तारीख: १०-०९-२०१८

ट्रॅक्टर मॉडेल

SWARAJ-744FE

चेसिस नंबर

WRCM45621185207



GREEN FARM SERVICE

Rampura Phul

डीलर कोड: RAM190122

डिलिव्हरी क्रमांक : BUL24/18/08/A/SR7

वितरण तारीख: १५-०८-२०१८

ट्रॅक्टर मॉडेल

SWARAJ-825XM

चेसिस नंबर

WRTF09705000530

स्टॉक ट्रान्सफर

विक्री व्यवस्थापक खालील पर्यायांमधून स्टॉक हस्तांतरित करू शकतो:

- विक्रेता ते विक्रेता (स्टॉक हस्तांतरित विक्रेता ते विक्रेता)
- शोरूम पासून शाखेत (स्टॉक हस्तांतरित शोरूम पासून शाखेत)
- शाखे पासून शोरूम (स्टॉक हस्तांतरित शाखे पासून शोरूम)
- शाखे पासून शाखे कडे (स्टॉक हस्तांतरित शाखे पासून शाखे कडे)

←

स्टॉक ट्रान्सफर

181



S.K.TRACTORS

Sharvari

Bulandshar New

कडून स्टॉक हस्तांतरण

डीलर टू डीलर

शार्कगंधे शोरूम

शाखा ते शोरूम

शाखा शाखेत

स्टॉक हस्तांतरण इतिहास

→

←

स्टॉक ट्रान्सफर

181

डीलर टू डीलर

विक्रेता निवडा



विक्रेताचे नाव

GREEN FARM SERVICE

✓



डीलर कोड

RAM190122



CSTIN संख्या

1232868265721898696928768



विक्रेता पत्ता

Rampura Phul

ट्रॅक्टर नियड



चेसिस नंबर

Enter Chassis Number

वितरण चलन ब्युत्पन्न करा

संग्रह

संग्रह मध्ये खालील तपशील असतील:

- पावती क्रमांक*
- पावतीची तारीख*
- पावतीची रक्कम*
- शिल्लक देय रक्कम*
- देय मोड* - रोख / कार्ड / चेक

<
संग्रह
181

पावती
01-06-2018
ते
28-09-2018

SALES TERM
INVOICE

Search Here


NEHA
Baho Jattri, Bathinda
BUL24/18/06/V /N4
मिळी कर क्रमांक: BUL24/18/06/V / AC7
मिळी टर्म तारीख: 22-06-2018
देयकरवाली रक्कम: ₹२९०.००
शिल्लक रक्कम: ₹२९०.००

SWARAJ-960FE


SHREEM
Abu Said, Amritsar
BUL24/18/06/V/N8
मिळी कर क्रमांक: BUL24/18/06/V / AC8
मिळी टर्म तारीख: 22-06-2018

<
संग्रह
181

पावती
01-06-2018
ते
28-09-2018

SALES TERM
INVOICE

Search Here


SHARVARI
Abu Said, Amritsar
BUL24/18/06/V /N1
मिळी कर क्रमांक: BUL24/18/06/V /N1
मिळी टर्म तारीख: 10-06-2018
देयकरवाली रक्कम: ₹,०००.००
शिल्लक रक्कम: 0.0

SWARAJ-855FE


LEKHAA
Bobawal, Amritsar
BUL24/18/06/V /N7
मिळी कर क्रमांक: BUL24/18/06/V /N7
मिळी टर्म तारीख: 21-06-2018

<
नवीन पावती जोडा
181

रंग
रंग

वेसिस नंबर
वेसिस नंबर

देयक मोड 1
Cash

रोख रक्कम प्राप्त
524

Remarks
New receipt generated

देयक भरा

प्राप्त एकूण रक्कम: Rs ५२४.००

व्युत्पन्न करा

<
नवीन पावती जोडा
181

वेसिस नंबर
वेसिस नंबर

देयक मोड 1
Cash

Alert
Are you sure you want to generate a receipt
Yes No

देयक मोड 2
देयक मोड 2

देयक भरा

प्राप्त एकूण रक्कम: Rs ५२४.००

व्युत्पन्न करा

उत्पादन फॅब

उत्पादन फॅब उत्पादनाशी संबंधित व्हिडिओ आणि ब्रोशर प्रदान करेल.

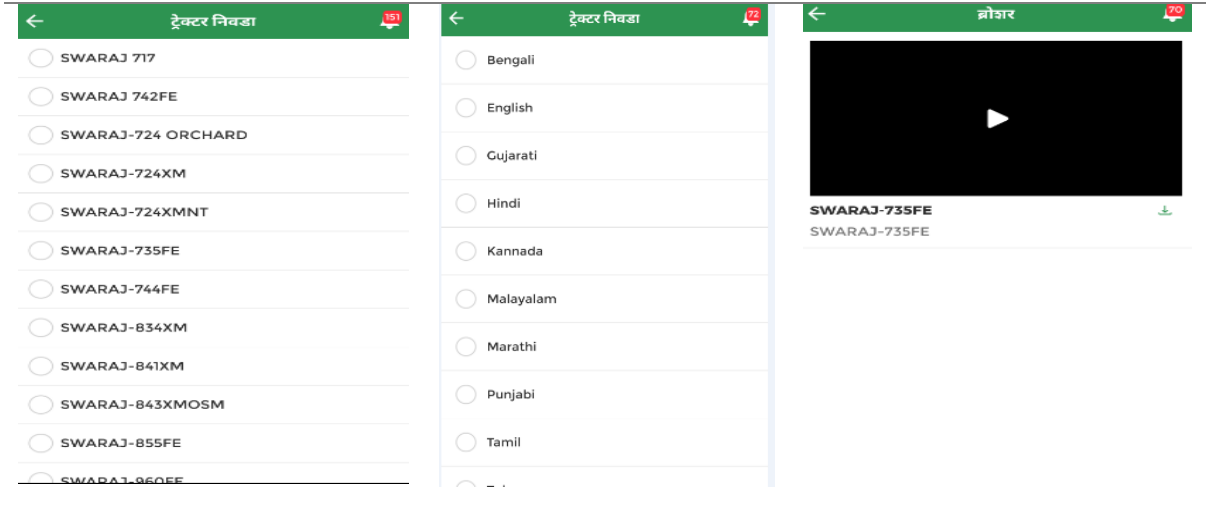
1. व्हिडिओ
2. ब्रोशर

व्हिडिओ

व्हिडिओचे दुवे प्रदान केले जातील. आवश्यक दुव्यावर क्लिक करा आणि व्हिडिओ स्वतःच ॲपमध्ये उघडला जाईल.

व्हिडिओ पाहण्यासाठी खालील चरणांचे अनुसरण करावे –

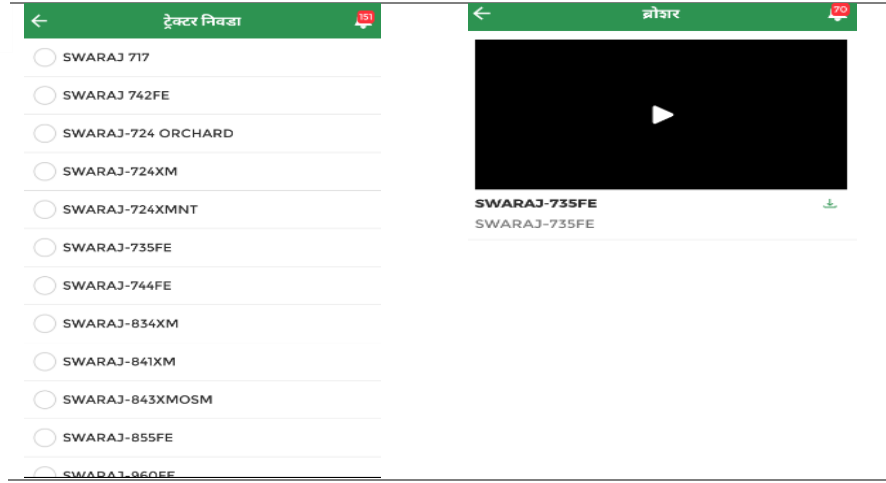
- उत्पादन फबवर क्लिक करा
- व्हिडिओवर क्लिक करा
- ट्रॅक्टर निवडा आणि ट्रॅक्टर मॉडेल नंबरवर क्लिक करा ज्यासाठी व्हिडिओ पाहायचा आहे
- भाषा निवडण्यासाठी 'भाषा निवडा' वर, क्लिक करा
- स्क्रीनवरील 'व्हिडिओ', वर क्लिक करा



ब्रोशर

ब्रोशर पाहण्यासाठी खालील चरणांचे अनुसरण करावे –

- उत्पादन फबवर क्लिक करा
- ब्रोशर वर क्लिक करा
- ट्रॅक्टर निवडा आणि ट्रॅक्टर मॉडेल नंबरवर क्लिक करा ज्यासाठी व्हिडिओ पाहायचा आहे
- भाषा निवडण्यासाठी 'भाषा निवडा' वर, क्लिक करा
- स्क्रीनवरील 'ब्रोशर', वर क्लिक करा.



सूचना

येथे सूचना दिसतात.

